



Le Délégué Hospitalier (DH) a de nombreuses missions, variées et spécifiques. Sa responsabilité principale est de développer le business des produits dont il a la charge, de former et d'informer les équipes de santé dans les établissements de santé sur son secteur géographique. Il est le responsable et le gestionnaire de son secteur.



SECTEUR
SANTÉ
BEAUTÉ

DH
DÉLÉGUÉ
HOSPITALIER



SES MISSIONS

- ✦ S'ASSURER DE LA BONNE UTILISATION DES PRODUITS OU SERVICE DANS LES ÉTABLISSEMENTS
- ✦ RÉFÉRENCER OU FAIRE RÉFÉRENCER SES PRODUITS
- ✦ FORMER LES ÉQUIPES DE SANTÉ À SES PRODUITS / SERVICES
- ✦ PROSPECTER LES ÉTABLISSEMENTS / SERVICES NON RÉFÉRENCÉS
- ✦ REMONTER LES INFORMATIONS DU TERRAIN À SA HIÉRARCHIE
- ✦ NOUER UNE RELATION PROFESSIONNELLE DE CONFIANCE AVEC L'ÉQUIPE DE SANTÉ DE SES CLIENTS

SA FORMATION



- BAC
- ECOLE DE COMMERCE
- BTS (MUC)
- EXPÉRIENCE EN MILIEU HOSPITALIER OU MÉDICAL
- EXPÉRIENCE DANS LE DOMAINE DE LA SANTÉ

LE PACKAGE Upsell

- FIXE ET VARIABLE
SUR OBJECTIFS
- VÉHICULE DE FONCTION
- REMBOURSEMENT
FRAIS PROFESSIONNELS

EVOLUTIONS POSSIBLES

- RESPONSABLE RÉGIONAL
- RESPONSABLE DES GRANDS COMPTES (KAM)
- CHEF DES VENTES NATIONAL

SES COMPÉTENCES

- ORGANISÉ
- PERSUASIF
- RIGOUREUX
- BON RELATIONNEL

- MAÎTRISE :
- ENVIRONNEMENT HOSPITALIER,
SES CODES, SON ORGANISATION
ET SES PRATIQUES